

# E-ICP 資料庫教育訓練

2023.09.25

### 東方線上公司簡介



### E-ICP東方消費者行銷資料庫簡介

E-ICP資料庫操作訓練

E-ICP分析技術與解讀

# 東方線上公司簡介



E-ICP東方消費者行銷資料庫簡介

E-ICP資料庫操作訓練

E-ICP分析技術與解讀

### 公司簡介





# EOL東方線上

(Eastern Online Co., Ltd)

成立於2000年,為國內最專注於生活型態與消費者研究的專業行銷顧問公司,由趨勢專家詹宏志與品牌管理專家蔡鴻賢領軍,研究團隊涵蓋消費者研究、整合行銷傳播、公關、行銷、經濟、社會心理、應用統計等不同領域。

### 官方網站

### https://www.isurvey.com.tw/





### 透過多元工具協助了解市場變遷





# 與主流媒體長期合作生活型態研究



























### 東方線上公司簡介



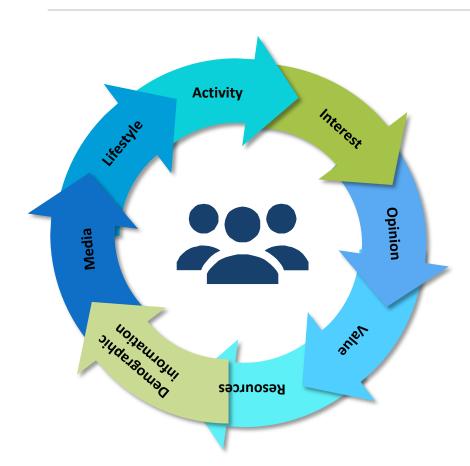
### E-ICP東方消費者行銷資料庫介紹

E-ICP資料庫操作訓練

E-ICP分析技術與解讀

### E-ICP調查方式





・ 調查方式: 家戶面訪

・ 調查週期: 一年執行一次

・ 調查時間: (2022年版) 2021年6-9月

・ 調查地區:台灣(不含離島)

・ 調查對象: 13~64歲

・ 有效樣本: 2000份

・ 抽樣方式:分層比例二階段抽樣法

✓ 第一階段:台灣北/中/南/東地區按人口比例 抽取56個城市鎮

✓ 第二階段:隨機抽出223個里,之後依性別與年齡 比例配額抽樣

· 抽樣誤差: 在95%信賴水準下, 抽樣誤差為正負 2.19%(2000份)

### E-ICP調查架構



以生活者為中心的整合研究設計,參考國外研究,整合人口統計、生活型態、日常休閒、媒體接觸與商品消費行為等五大架構,涵蓋生活各種面向

• 架構下所有題目均可任意進行交叉分析,透過網絡式的思考,使消費者及市場研究更加靈活

消費者

及多元化



報紙、雜誌、廣播、電 視、網路、社群網站、 電影及戶外媒體等

### 商品消費實態

品牌偏好、使用行為、 購買型態、通路、購買 考慮因素、產品規格

### 基本人口資料

性別、年齡、 學歷、 職業、居住地、婚姻 狀況、收入、家庭結 構等

### 日常生活/休閒/理財

嗜好興趣、常去場所、運動習慣、通勤工具、外食行為、送禮行為、生活開銷、投資理財方式、偏好明星/運動選手、職棒隊伍

### 生活型態及族群分析

消費者之心理透視、内在 特質、生活型態意見等

# 全方位消費者研究



### 性別/年齡/收入/職業..等人口統計特性

媒體接觸行為(電視/報紙/ 雜誌/廣播/網路...)

商品消費(食品/飲料/日用品/旅遊…)



連鎖通路(百貨公司、超市 薬妝店、連鎖餐廳…)

### 東方線上公司簡介



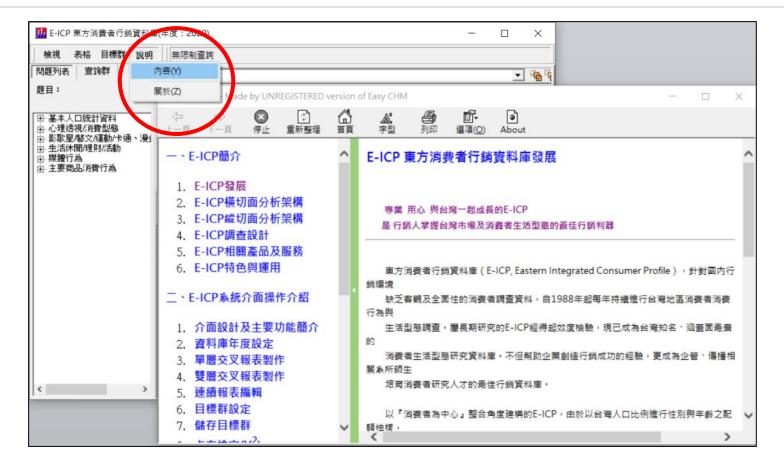
E-ICP東方消費者行銷資料庫

### E-ICP資料庫操作訓練

E-ICP分析技術與解讀

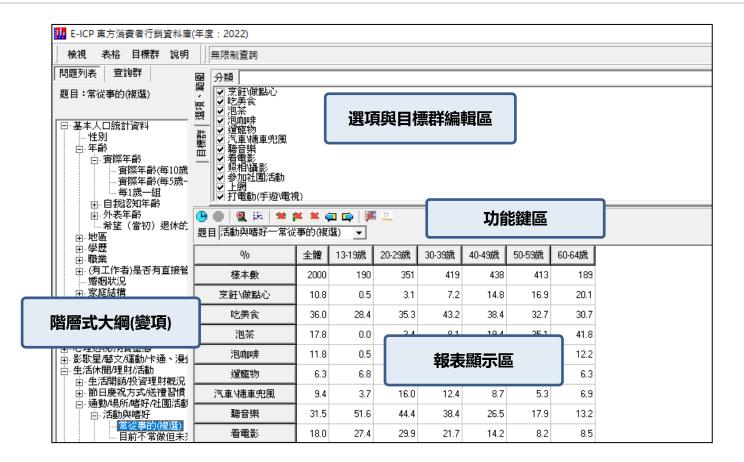
### 點選說明中的内容可以看到操作介紹





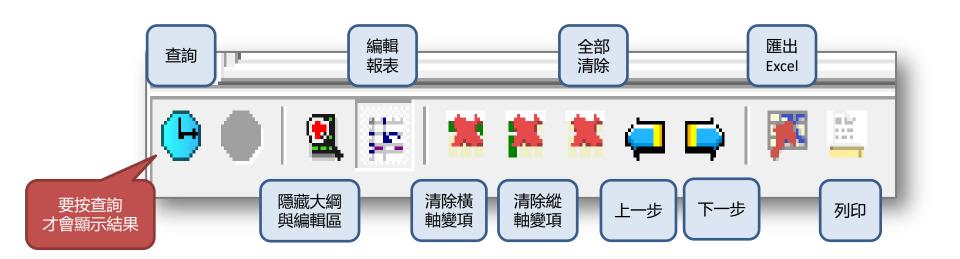
### E-ICP資料庫介面





# E-ICP資料庫介面:功能鍵





# 操作訓練項目



### 【常用報表介紹】

- ・單層報表
- ・雙層報表
- ・連續報表

### 【進階應用】

・目標群設定

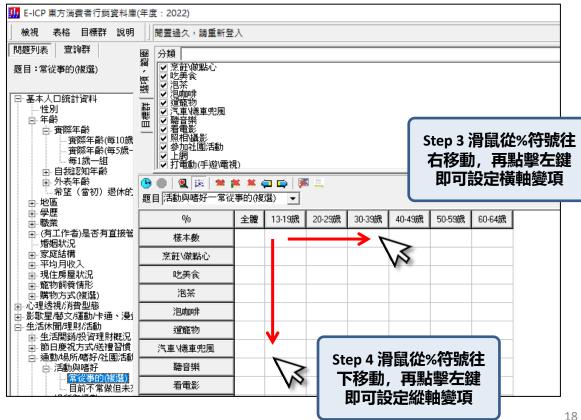


• 橫軸(X)、縱軸(Y),各放一組變項之交叉表



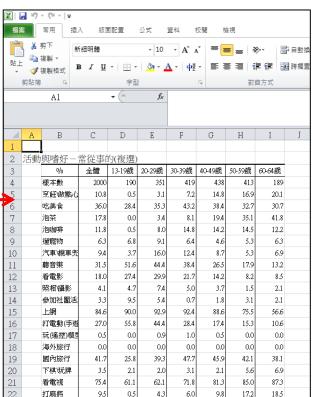




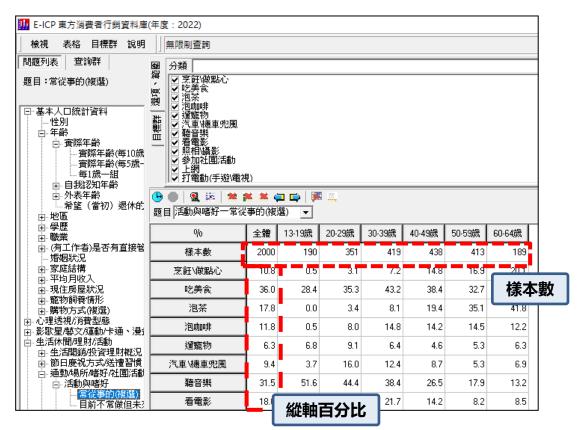












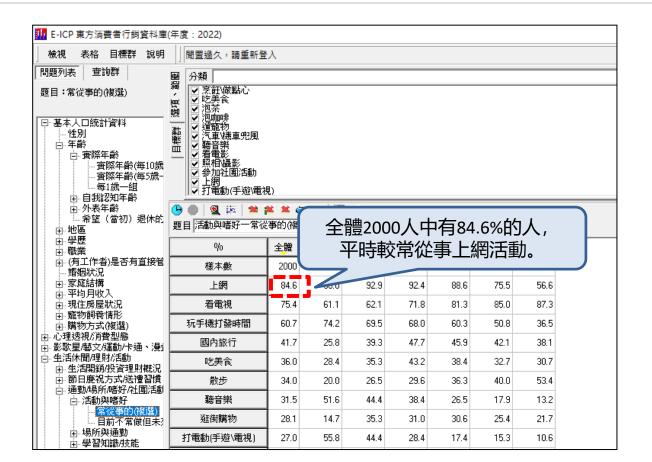






## 單層報表解讀方式





### 單層報表解讀方式



0/0	全體	13-19歳	20-29歳	30-39歳	40-49歳	50-59歳	60-64歳
樣本數	2000	190	351	419	438	413	189
上網	84.6	90.0	92.9	92.4	88.6	75.5	56.6
看電視	75.4	61.1	62.1	71.8	81.3	85.0	87.3
玩手機打發	<i>6</i> 0.7	74.2	<i>6</i> 9.5	<i>6</i> 8.0	<i>6</i> 0.3	50.8	36.5
國內旅行	41.7	25.8	39.3	47.7	45.9	42.1	38.1
吃美食	36.0	28.4	35.3	43.2	38.4	32.7	30.7
散步	34.0	20.0	26.5	29.6	36.3	40.0	53.4
聽音樂	31.5	51.6	44.4	38.4	26.5	17.9	13.2
逛街購物	28.1	14.7	35.3	31.0	30.6	25.4	21.7
打電動(手遊	27.0	55.8	44.4	28.4	17.4	15.3	10. <i>6</i>
追劇觀賞熱	22.2	20.5	28.5	23.2	23.5	18.6	14.3
看電影	18.0	27.4	29.9	21.7	14.2	8.2	8.5
泡茶	17.8	0.0	3.4	8.1	19.4	35.1	41.8
爬山登山場	13.8	5.3	14.8	14.1	13.5	14.5	19.0
泡咖啡	11.8	0.5	8.0	14.8	14.2	14.5	12.2

- 1. 整體而言,全體常從事的活動中,以上網的比例最高,佔84.6%,其次依序是看電視(75.4%)、玩手機打發時間(60.7%)、國内旅行(41.7%)及吃美食(36.0%)。
- 2. 上網的部分各年齡層來看,13-19歲及 20-29歲的比例高達九成,而60-64歲的 比例最低,僅有56.6%。
- 3. 看電視各年齡層相較而言,以50-59歲 及60-64歲的比例最高,皆有超過八成。
- 4. 玩手機的部分,以13-19歲及20-29歲的 比例最高,佔七成左右,而60-64歲的 比例最低,其比例僅佔三成。

# 操作訓練項目



### 【常用報表介紹】

- ・單層報表
- ・雙層報表
- ・連續報表

### 【進階應用】

・目標群設定

### 雙層報表設定方式

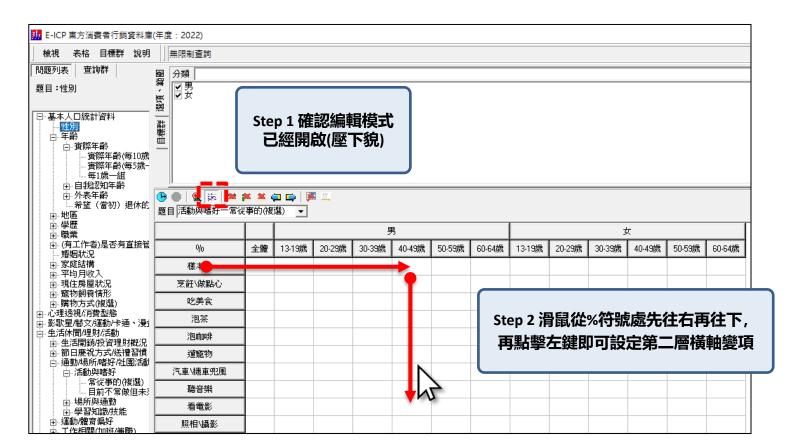


• 橫軸(X)放兩組變項,縱軸放一組變項之巢狀交叉表



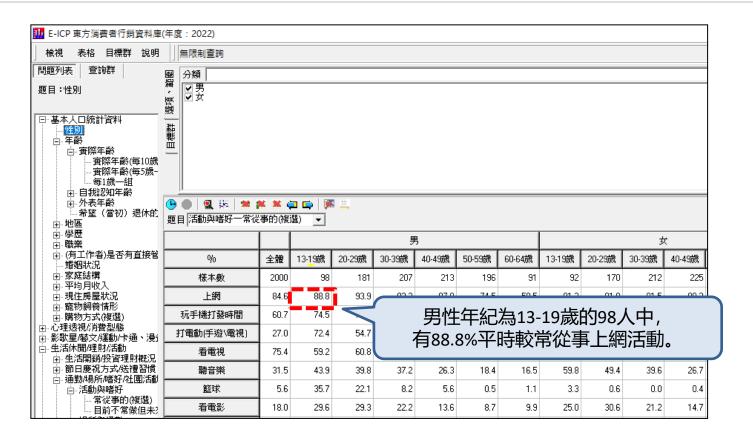
### 雙層報表設定方式





### 雙層報表設定方式





# 操作訓練項目



### 【常用報表介紹】

- ・單層報表
- ・雙層報表
- ・連續報表

### 【進階應用】

・目標群設定

### 連續報表設定方式



· 在橫軸(X軸)固定的情況下,連續產出多個題目(Y軸)之結果

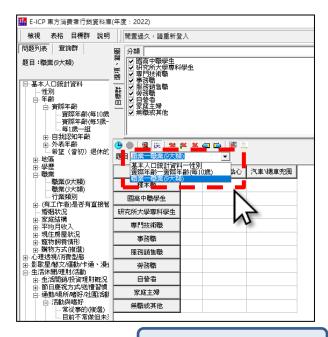




### 連續報表設定方式



在橫軸(X軸)固定的情況下,連續產出多個題目 (Y軸) 之結果

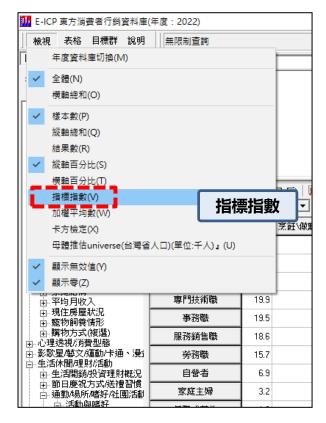




Step 3 下拉選單 確認題目都有在選單中 即可連續產出多個題目在同張表中

### 連續報表設定方式





### 指標指數: 提供橫軸各欄位特性強度與全體的對照



# 連續報表解讀方式



		資料一個					
	9/0	全體	Index	烹飪(做點心	Index	汽車機車兜風	Index
	樣本數	2000		215		188	
	男	49.3	100.0	7.0	14.2	75.0	152.1
	女	50.7	100.0	93.0	183.5	25.0	49.3
實際	     年齢-實	際年齡(	每10歳)				
- (1-1	0/0	全體	Index	烹飪(做點心	Index	汽車機車兜風	Index
	樣本數	2000		215		188	
	13-19歳	9.5	100.0	0.5	4.9	3.7	39.2
	20-29歳	17.6	100.0	5.1	29.2	29.8	169.7
	30-39歳	21.0	100.0	14.0	66.6	27.7	132.0
	40-49歳	21.9	100.0	30.2	138.0	20.2	92.3
	50-59歳	20.7	100.0	32.6	157.7	11.7	56.7
	60-64歲	9.5	100.0	17.7	187.0	6.9	73.2
敞業	美一職業(9)	大類)					
戦業	美 <u>一職業(9</u> 7 %	大類) 全體	Index	烹飪/做點心	Index	汽車√機車兜風	Index
<b>戦</b> 業	12021302	4/44/	Index	烹飪\做點心 215	Index	汽車\機車兜風 188	Index
職業	%	全體	Index		Index 6.7		
職業	% 樣本數	全體 2000		215		188	0.0
戦業	% 樣本數 國高中職學	全體 2000 7.0	100.0	215 0.5	6.7	188 0.0	0.0
職業	% 樣本數 國高中職學 研究所大學	全體 2000 7.0 7.6	100.0	215 0.5 0.9	6.7 12.2	188 0.0 12.2	0.0 161.0 160.4
職業	% 樣本數 國高中職學 研究所大學 專門技術職	全體 2000 7.0 7.6 19.9	100.0 100.0 100.0	215 0.5 0.9 8.4	6.7 12.2 42.1	188 0.0 12.2 31.9	0.0 161.0 160.4 93.0
職業	% 樣本數 國高中職學 研究所大學 專門技術職 事務職	全體 2000 7.0 7.6 19.9 19.5	100.0 100.0 100.0 100.0	215 0.5 0.9 8.4 34.4	6.7 12.2 42.1 177.0	188 0.0 12.2 31.9 18.1	0.0 161.0 160.4 93.0 109.0
職業	% 樣本數 國高中職學 研究所大學 專門技術職 事務職 服務銷售職	全體 2000 7.0 7.6 19.9 19.5 18.6	100.0 100.0 100.0 100.0 100.0	215 0.5 0.9 8.4 34.4 24.2	6.7 12.2 42.1 177.0 130.4	188 0.0 12.2 31.9 18.1 20.2	0.0 161.0 160.4 93.0 109.0 68.0
職業	% 樣本數 國高中職學 研究所大學 專門技術職 事務職 服務銷售職 勞務職	全體 2000 7.0 7.6 19.9 19.5 18.6 15.7	100.0 100.0 100.0 100.0 100.0	215 0.5 0.9 8.4 34.4 24.2 11.6	6.7 12.2 42.1 177.0 130.4 74.3	188 0.0 12.2 31.9 18.1 20.2 10.6	Index  0.0 161.0 160.4 93.0 109.0 68.0 77.1

- 1. 平時休閒嗜好喜歡烹飪/做點心者相對全體 比例,性別以女性居多,年齡層多集中在 40-64歲,其本身職業多為事務職,家庭主 婦比例相對較高。
- 2. 平時休閒嗜好喜歡汽車/機車兜風者相對全體,性別以男性居多,年齡層多集中在20-39歲,其本身職業多為專門技術職、服務銷售職,研究所大學生比例相對較高。

### 操作練習



- · 單層報表/連續報表 (需點選全體比例由高到低排序)
- 不同年齡層(每10歲)之影歌星喜好分析 (2022/2021年)
- · 雙層報表 (需點選全體比例由高到低排序)
- 不同性別年齡(每10歲)下之影歌星喜好分析
- · 連續報表 (需點選全體比例由高到低排序)
- 喜歡五月天和八三夭的人,其在年齡(每10歲)、性別、地區、學歷、平均個人月收入

# 操作訓練項目



### 【常用報表介紹】

- ・單層報表
- ・雙層報表
- ・連續報表

### 【進階應用】

・目標群設定

# EICP設定目標群的思考方向



### ▶ 基本人口資料面

18-24歲男大學生、女性白領上班族、未婚男女性等

### ▶ 媒體接觸面

平時喜歡關注電玩/動漫的人、經常PO文的大學生、 近1個月經常瀏覽財經/投資的上班族等

# 目標對象

### ▶ 日常行為面

最近3個月内去過小火鍋店的人、釣魚愛好者、外食族等

### ▶ 品牌/產品消費面

常去好市多購買冷凍食品的人、經常在去藥妝店購買色彩化妝品的女性等

### ▶ 價值觀/個性特質

追求流行質感族、科技3C使用的先驅者、具有高度環保意識的人等

# 目標群設定



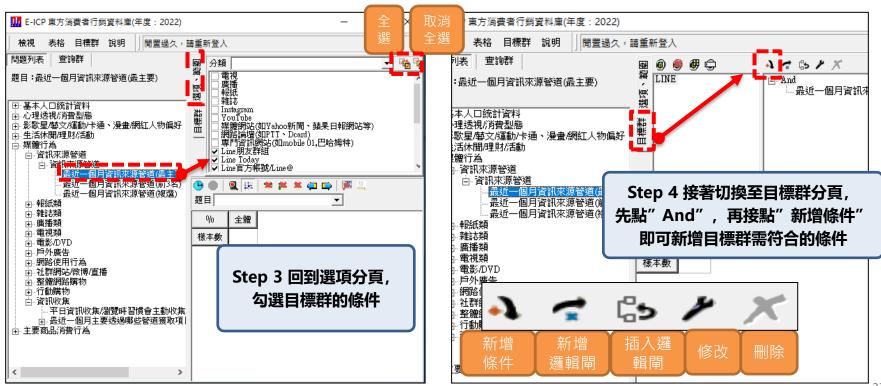
• <u>18-34歲主要從LINE獲得資訊與55-64歲主要從電視獲得資訊</u>,平時收集資訊類型的差異。



### 目標群設定



• 18-34歲主要從LINE獲得資訊與55-64歲主要從電視獲得資訊,平時收集資訊類型的差異。



### 目標群設定



• <u>18-34歲主要從LINE獲得資訊與55-64歲主要從電視獲得資訊</u>,平時收集資訊類型的差異。



### 目標群設定



• 18-34歲主要從LINE獲得資訊與55-64歲主要從電視獲得資訊,平時收集資訊類型的差異。

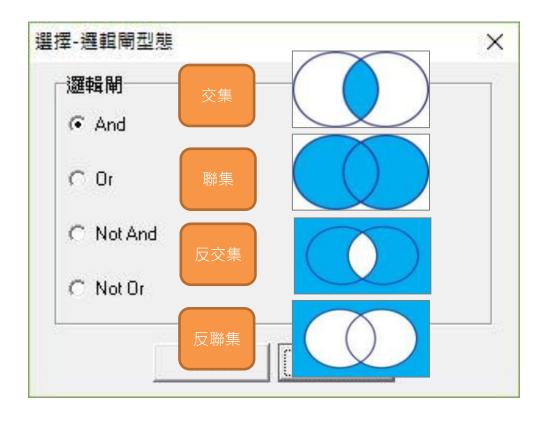
節塵	<b>0 </b>	1 7 B / X
選項、筆	LINE TV	<ul> <li>□ And         - 最近一個月資訊來源管道(最主要){Line朋友群組/Line Today/Line官方帳號/Line@}     </li> <li>□ 實際年齡[18-34]</li> </ul>
日標群		
_	0 <b>0</b> # 🖨	4 5 5 / X
選項、範圍	LINE	□ And □ 最近一個月新聞資訊來源(最主要)(電視) □ 實際年齢[55-64]
おいません		

Step 8 完成目標群條件設定後, 即可回到選項分頁, 選擇大綱區題目進行分析



# 邏輯閘設定

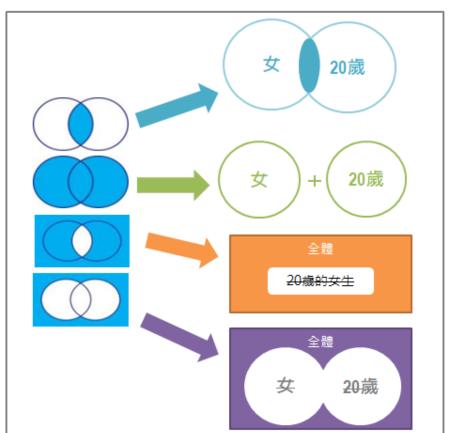




# 邏輯閘設定





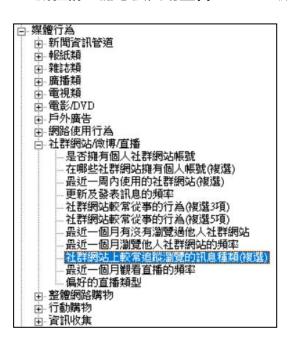


# 操作練習



• 目標群設定(點選%依照預設順序排序)

18-24歲社群上關心藝人明星者 v.s. 50-64歲社群上關心醫療健康者 在社群上還會追蹤瀏覽哪些種類的訊息



### 東方線上公司簡介



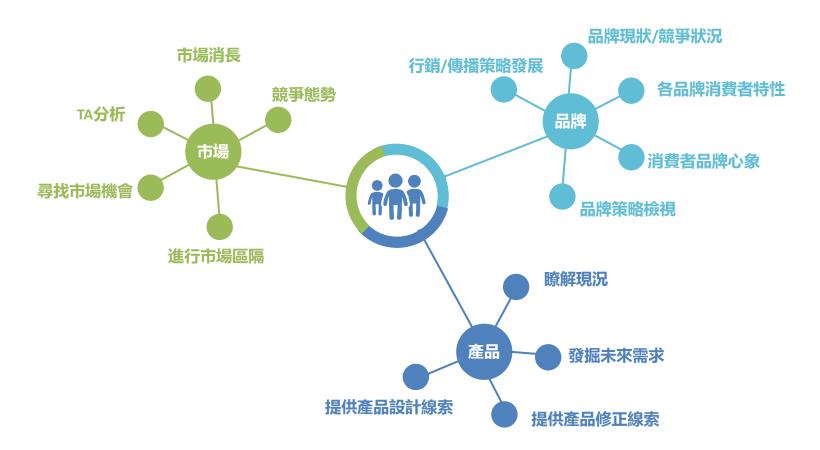
E-ICP東方消費者行銷資料庫

E-ICP資料庫操作訓練

E-ICP分析技術與解讀

# E-ICP在行銷研究上之運用





### E-ICP可對應的基本分析面向



#### 市場區隔/品類研究

- 品類接觸率/購買率
- 購買通路
- 購買時機
- 商品類型
- 購買因素
- 市場變動趨勢
- 消費者困擾與市場需求

#### 品牌競爭

- 品牌印象
- 品牌滲透率
- 品牌重疊度
- 品牌族群輪廓(偏好者/使用者)
  - ✓ 人口統計變數
  - ✓ 消費時機/購買因素
  - ✓ 生活型熊/價值
- 品牌變動趨勢

#### 目標群外在條件

- · 目標群人口統計
  - ✓ 性別/年齡/收入/教育/職業/婚姻/地 區/家庭結構/世代族群
- 目標群模擬與修正
  - ✓ 主要(傳播)目標群
  - ✓ 次要目標群

#### 目標群内在條件

- 目標群生活型熊與價值
  - ✓ 科技/流行/健康/樂活/理財/質感/熟 年/銀髮...
- 心理面: 内在特質/個性特質
- 行為面:外食/保健行為/運動/聚餐/休閒/理財...

#### 傳播/媒體策略

- 目標消費者決定
- 品牌/產品利益點決定
- 消費時機/購買因素/類別特性
- 傳播策略研擬:情境/需求/傳播創意
- 媒體策略:對應生活型態/媒體接觸率/ 媒體種類/名稱/接觸類型,設定溝通內容、情境及調性

#### 通路/促銷策略

- 通路策略:從地域性/偏好通路/接觸通路/頻率/購買商品/購買考慮因素。
- 促銷策略:從目標群特性/從購買考慮 因素/從跨品類接觸/跨通路接觸
- 虛實通路策略: 單一通路或虛實整合

# 目標族群研究





#### 超市集點族(N=462)

(最近三個月使用點數兌換的商品類型(複選){現金折抵/食品飲料/生活日用品/廚房用品/玩具公仔/小家電/公益捐贈} And目前參加的消費集點活動(複選){超市集點})



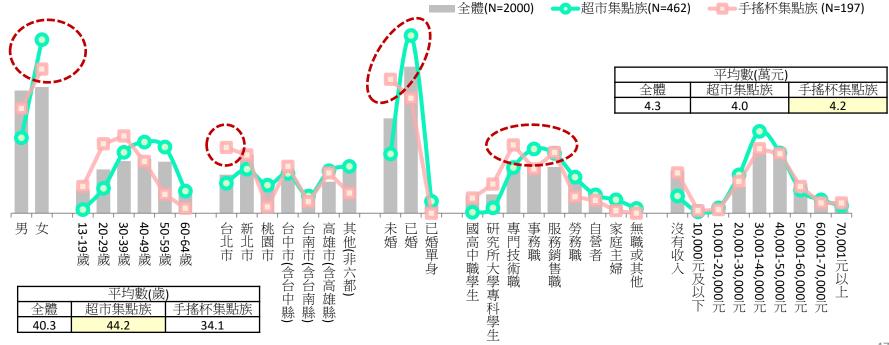
#### 手搖杯集點族 (N=197)

(最近三個月使用點數兌換的商品類型(複選){現金折抵/食品飲料/生活日用品/廚房用品/玩具公仔/小家電/公益捐贈} And 目前參加的消費集點活動(複選){飲料店(手搖杯)集點})

### 找目標(基本人口特性)



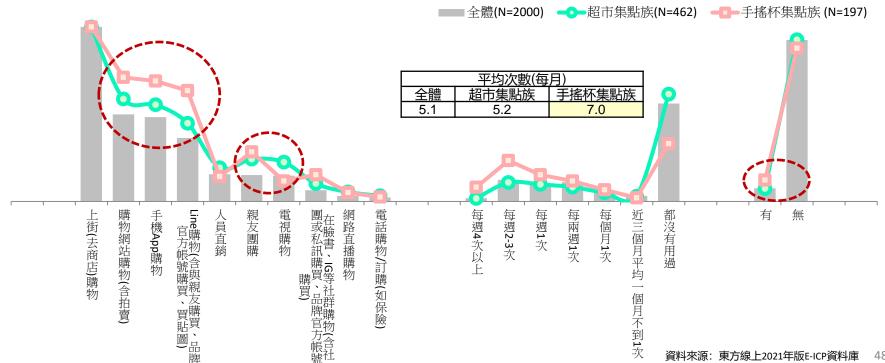
- 超市集點族:女性略多,30-59歲年輕族群相對較多,平均年齡較大,中南部與非六都比例高,多為已婚有子,事務職、服務銷售職居多,個人月收入為3-4萬偏高,無職者比例偏低
- 手搖杯集點族:女性略多,20-39歲年輕族群相對較多,平均年齡較輕,北市為主,多為未婚無子,服務銷售職、專門技術職居多,學生比例相對較高,個人月收入為3-5萬



### 找目標(近一年購物方式 與 最近3個月使用外送訂餐頻率 與 有無平台訂生鮮/日用品



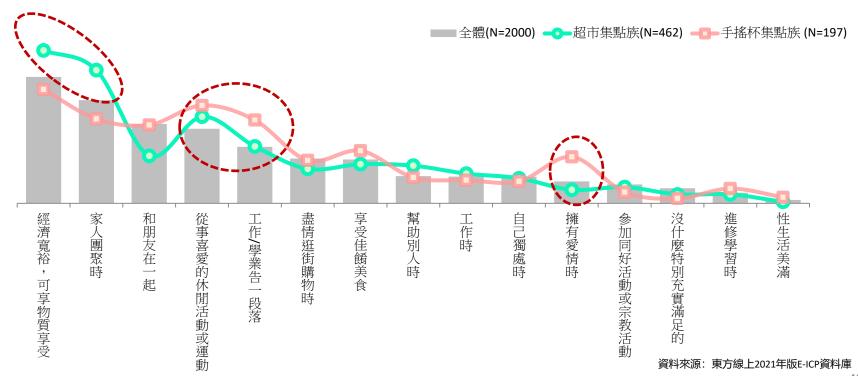
- 超市集點族::購物方式多元,相對常使用購物網站購物、手機App購物、Line購物、親友團購、臉書/IG等社群購物;外送點餐 頻率高(7次/月),生鮮外送的比例相對較高
- 手搖杯集點族::購物方式多元,相對常使用購物網站購物、手機App購物、Line購物、親友團購、電視購物



### 找目標(現階段感到充實滿足的)



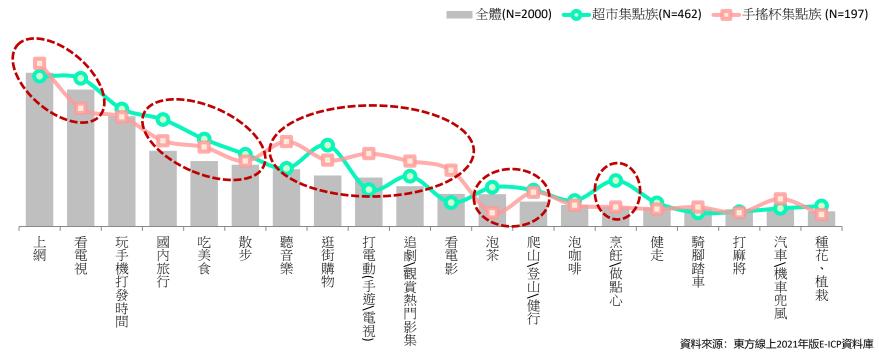
- 超市集點族:經濟寬裕時最感滿足,與家人團聚時、從事喜愛的休閒活動或運動、幫助他人時感到充實滿足的比例相對較高
- 手搖杯集點族::經濟寬裕時最感滿足,從事喜愛的休閒活動或運動、工作告一段落、享受美食、擁有愛情相對感到充實滿足



# 找目標(常做的事)



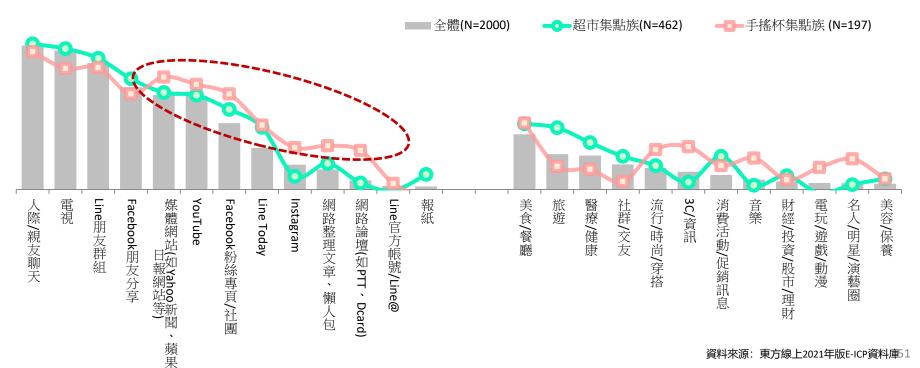
- 超市集點族:最常看電視,相對常國內旅行、逛街購物,吃美食、追劇、散步、爬山登山、烹飪做點心、泡茶
- 手搖杯集點族:最常上網,打電動、影音活動(如:聽音樂、追劇、看電影)、國內旅遊、逛街購物、散步、爬山登山的比例相對較高



### 找目標(近一個月資訊管道與平日資訊收集持續關注的話題)



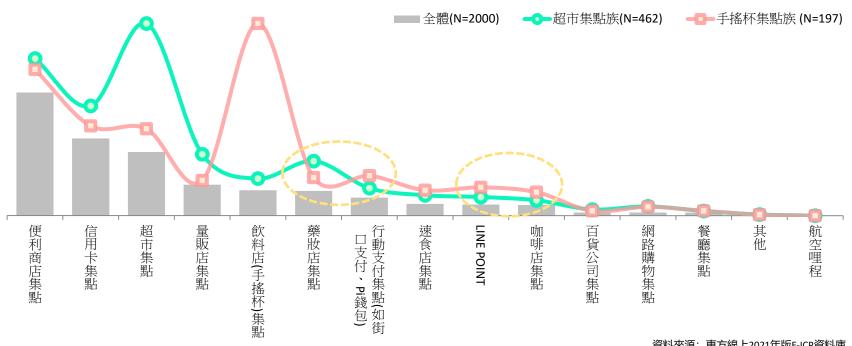
- 超市集點族:較常以Facebook粉絲專頁/社團、Line Today、報紙接收資訊;相對較關注美食/餐廳、旅遊、醫療/健康、社群/交友、消費活動/促銷訊息
- 手搖杯集點族:較常以Facebook粉絲專頁/社團、Line Today、網路整理文章、懶人包、網路論壇、專門資訊網站、Instagram接收資訊;相對較關注美食/餐廳、消費活動/促銷訊息、流行時尚、3C/資訊、音樂、明星藝人、電玩/遊戲/動漫



# 找目標(常使用的APP類型)



- 超市集點族:除超市外,相對較常使在信用卡、量販店、藥妝店累積點數
- 手搖杯集點族:除手搖店外,相對較常使在行動支付、LINE POINT、咖啡店累積點數



### 集點換購族的共同特徵?



#### 媒體接觸狀況

- 主要靠人際/親友聊天、電視和 Line朋友群組獲取訊息;較常以 Facebook粉絲專頁/社團、Line Today接收資訊
- 較常關注美食/餐廳、消費活動/促 銷訊息、樂活/有機生活、星座/風水/命理政治評論/公民議題

#### 商品消費實態

- · 購物方式多元,相對常使用購物網站購物、手機App購物、Line購物、 親友團購、臉書/IG等社群購物
- 行動網路業者方面,遠傳電信比例 偏高; 5G持有率偏高,且4G者升速 至5G的意願也高

#### 基本人口資料

- 女性比例高
- 職業多為服務銷售職

#### 日常生活/休閒/理財

- 最常上網、看電視、玩手機,相對常國旅、吃美食、逛街購物、爬山
- · 常去主題餐廳/咖啡廳簡餐店、教堂/ 寺廟、美甲店、日式拉麵店

#### 生活型態及族群分析

- · 經濟寬裕時最感滿足,從事喜愛的休閒活動或運動、工作/學業 告一段落,相對感到充實滿足
- 最渴望經濟寬裕,相對渴望親情、工作成就,美滿婚姻、宗教信仰

# 集點換購族:超市集點 V.S 手搖集點



#### 媒體接觸狀況:

較常以報紙接收資訊;相對較關注旅遊、醫療/健康、 社群/交友 其他集點通路: 相 對較常使在信用卡、 量販店、藥妝店累 積點數

#### 生活型態:

渴望安定生活、親情、 美滿婚姻, 滿足物質享受,享受 家人團聚...

#### 日常生活:

最常看電視,相對常 國内旅行、逛街購物 時,吃美食、散步、 烹飪做點心

#### 基本資料:

44歲、 已婚有子的媽媽、 事務職、服務銷 售職居多

#### 生活型態:

渴望愛情、事業有成、學歷/專業、美貌/好身材享受工作告一段落、美 食、擁有愛情

#### 日常生活:

最常上網,打電動、 影音活動(如:聽音樂、 追劇、看電影)的比例 相對較

#### 媒體接觸狀況:

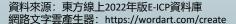
較常以懶人包、PTT論壇、 Instagram接收資訊; 相對較關注流行時尚、 3C/資訊、音樂、電玩/遊戲/動漫、明星藝人

#### 其他集點通路:

行動支付、LINE POINT、咖啡店 累積點數

#### 基本資料:

34歲、女性 單身無子、 服務銷售職、 專門技術職



# 集點換購族:超市集點 V.S 手搖集點



# 顧家 愛孩子的 職業婦女



46歲在台南市公所工作的Rose,與先生及一個兒子組成溫馨的小家庭。平時下班後喜歡看電視或滑個臉書瀏覽朋友的最新動態、偶爾也看看報紙。每個禮拜她都會去巷口的超市買齊五色蔬果,除卻日常烹調晚餐的食材,她也調製綜合蔬果汁,為家人補充膳食纖維與維他命。

隨著物價日益上漲,精打細算的她時常透過社群蒐集消費活動/促銷訊息,最近聽說申辦某家銀行的信用卡,發行第一天前200 名用戶可以獲得500點的新客禮,她便說服老公陪她一起搶名額。

# 愛喝手搖 的輕熟齡 OL



34歲當櫃姐的Jennifer,單身未婚,目前住在台北。喜歡喝手搖飲料的她,除了努力拼業績之外,下班追劇、運動維持身材是她的日常;週末時她也愛跟姊妹們逛街和去咖啡廳聊藝人明星的八卦,去年底的「蕾神事件」也是他們關注的主要話題。平常她除了在社群中關注美妝、流行等資訊外,也時常關注消費活動/促銷訊息;她喜歡在直播的限時折扣搶優惠,不僅價格比平常優惠,搶到贈品也讓她十分有成就感。排除手搖飲料,行動支付、LINE POINT、咖啡店也是她時常累積點數的通路。

# 關注星座/命理/風水的人: 愛水愛八卦的中年阿姨



#### 生活型態:

滿足與家庭團聚,最想 獲得金錢/財富,認為 人生中一定要有房 子......

#### 心理透視:

在假期時傾向在家休息重視宗教信仰……

#### 社群使用行為:

使用臉書,更新社群為 2~3天一次以上 關注藝人明星、流行時尚

資料來源:東方線上2021年版E-ICP資料庫 網路文字雲產生器: https://wordart.com/create

#### 直播觀看行為:

觀看頻率是2~3天1次 常看素人/網紅、美 容保養類型的直播...

#### 基本資料:

40-59歲女性、服務銷 售職、家庭主婦,居 住南部



47歲在高雄某餐廳擔任店長的阿婷,與先生及兩個小孩組成核心家庭。平時下班後喜歡看看電視或滑手機,也很喜歡和親友聊天,休假傾向待在家裡休息,不太喜歡往外跑,平常的勞動量已經很大了所以也不喜歡做太激烈會流汗的運動,只要能夠和家人聚在一起她就心滿意足了。

身為兩個孩子的媽,最關心的主題是星座/命理/風水啦,有點迷信的她,大 至家裡風水,小至兩個小孩的姓名,甚至當年老公的八字也拿去給算命師合 過。因為科技日新月異,阿婷想知道更多資訊也能從社群平台上挖掘,在臉 書還能看到每日星座運勢,國師唐綺陽也時常在粉專分享生活趣事,在臉書 也看看其他藝人明星的最新動態。除了社群平台,她特別愛看直播,愛美怕 曬的她最常看的就是素人網紅跟美容保養的直播,尤其是沛莉或崔咪的直播 她都絕不會錯過的。

# 小豬的忠誠粉絲: 熱愛追星的狗派青年





### 小豬粉絲市占率 歷年比較 7.7% 3.1% 2019年 2020年

28歲的Lulu在台北某知名百貨擔任櫃姐,從小就喜歡追求美麗的事物,除關注 美妝保養等資訊外,她也時常關注各大明星藝人的紛絲專頁。

下班後,一手抱著愛犬來福,一手用Youtube觀看寵物、綜藝或旅遊行腳節目是她忙碌生活的小確幸;放假時,Lulu則喜歡和姊妹們一起逛街,吃美食,同時聊聊演藝圈的八卦消息。作為羅志祥的頭號粉絲,在「時間管理大師」事件爆發後,她不僅沒有脫粉,反而更加關注偶像的動向,並用追蹤、訂閱、按讚/愛心的方式予以支持。

#### 生活型態:

認為人生中一定要有車子、高學歷享受幫助他人、 從事喜歡的活動/運動

表 未婚 第廿群網社/時間/直播1次 第廿年期 下面 1次時

旅遊

**社群網站/微博/直播行為** 時常轉發/分享文章......

时吊轉發/万字又草…… 較偏好電玩遊戲、素人 明星/網紅、綜藝節目、 寵物等主題

#### 日常生活:

常玩手機打發時間、 逛街購物、慢跑 吃美食...

#### 基本資料:

13-39歲、未婚、國高中生、服務銷售人員、養狗比例高

#### 媒體接觸狀況:

Line朋友群組、 YouTube、Facebook朋友分享... 對旅遊、社群/交友、 電玩/遊戲/動漫等資訊 感興趣

資料來源:東方線上2021年版E-ICP資料庫 網路文字雲產生器: https://wordart.com/create

# 需要E-ICP的時刻



1 立刻要有數據、假設得到驗證

2 歷年趨勢探索、生活型態描繪

3 目標群特性分析、分眾策略定錨



# EDL ISURVEY THANK YOU! 東方線上